

Penge at hente i marken

TEKST Jan Elton
Journalist

Mælkeproducenterne bruger en stor del af deres tid i stalden, men afgrøderne på marken har også afgørende betydning for, hvad der står på bundlinjen, når året er gået.

Det forhold bliver der stillet skarpt på i en ny form for bundlinjerådgivning, som Jysk Landbrugsrådgivning har udviklet hen over sommeren. Syv kvægbrug har medvirket i et pilotprojekt, og hver landmand har haft besøg af både en planteavlskonsulent og en driftsøkonom på samme tid.

HELHEDEN

- Netop samspillet mellem markbruget og gårdens samlede økonomi er i fo-

kus. Driftsøkonomen har på forhånd lavet en analyse ud fra tallene i regnskabet, og der har været en både livlig og meget givtig dialog rundt om bordet, fortæller planteavlskonsulent Bent Hansen fra Jysk Kvæg & Grovfoder. Det var ham, der sammen med Jette Rytter Laursen stod for bundlinjerådgivningen hos Wim van Logtestijn i Fuglsig ved Fåborg.

Bent: - Det er absolut en styrke, at driftsøkonomen er med ude på ejendommen. De rå tal i driftsregnskabet fortæller ikke alt, og der kommer en række spørgsmål frem, som vi kan finde svar på hurtigt, netop fordi vi er samlet. Resultatet er bl.a. et bedre overblik over økonomien i dyrkning af grovfoder. Ved at se på forholdet mellem udbytte og omkostninger har vi fundet nogle fokusområder,

som Wim og jeg skal gå i dybden med i det kommende år. Konkret er der fokus på lagerbeholdning, som tilpasses, og der skal ændres på græsblandinger for at spare på indkøb af dyr protein.

STORE BELØB

- Det er ikke unormalt, at markbruget kan bidrage med en merværdi på en million eller mere, og det har afgørende betydning for gårdens samlede økonomi. Ved beregningen bliver der sat en intern pris på værdien af det foder, som marken "sælger" til køerne. Prisen svinger fra år til år afhængig af prisudviklingen på korn og indkøbt foder. Det er nødvendigt at tænke langsigtet og strategisk. En høj grad af selvforsyning giver robusthed i forhold til prisudsving.

- Mælkeproducenterne skal

stadig have fokus på køerne, men der er brug for, at markbruget bliver "løftet op", så det også bliver en del af fokusområdet.

UDNYTTER FAGLIGT MILJØ

Den nye form for rådgivning udnytter spændvidden i det faglige miljø i Jysk Landbrugsrådgivning, og for den enkelte konsulent er der også tale om en interessant faglig udvikling. Bent: - Som planteavlskonsulent bruger man ressourcerne på markplanlægning og rådgivning om dyrkning, gødskning og planteværn. Vi har i forvejen et godt samarbejde med driftsøkonomerne, og ved bundlinjerådgivningen kommer det økonomiske resultat af arbejdet i marken endnu stærkere ind i billedet. Til syvende og sidst handler det om at skabe merværdi for landmanden.

Planteavlskonsulent Bent Hansen, Bramming:
- Vi har set på forholdet mellem udbytte og omkostning i grovfoderproduktionen.

FAKTA

Er du interesseret i bundlinjerådgivning, så kontakt din planteavlskonsulent.

